

# WORKSHOP

## Digitales Know-how für den Vertrieb – Mit System zum Kunden

Berlin / 9. + 10. April 2019



### UNSER ANGEBOT

Zur persönlichen Vorbereitung können Sie dem Referenten im Vorfeld bereits konkretes Material zu aktuellen Abo-Aktionen Print und Digital, Aktionspläne, Werbemittel oder Fragen, die Sie besonders interessieren, zusenden!

# Digitales Know-how für den Vertrieb – Mit System zum Kunden

Die Mediennutzung - vor allem junger Zielgruppen - verändert sich rasant. Die Menschen verbringen immer mehr Zeit im Netz, ob mit Rechner, Smartphone oder Tablet. Wer neue Leser gewinnen will, muss professionelles und systematisches Online-Marketing betreiben. Die meisten Vertriebsabteilungen beherrschen die klassische Klaviatur von Resthaushaltsabdeckung über Sales Promotion bis hin zur Outbound-Telefonie perfekt. Was fehlt, ist digitales Know-how.

Der Workshop zeigt die strategischen Möglichkeiten des digitalen Marketings, schafft Verständnis für die wichtigsten Instrumente und gibt konkrete Impulse für den Vertrieb.

## THEMENSCHWERPUNKTE

### Online-Marketing Basics –

#### Was verbirgt sich wirklich hinter Performance Marketing, Targeting & Co?

- Online-Strategie (Produkte und Zielgruppen)
- Einordnung der wichtigsten Online-Kanäle
- Performance Marketing
- Targeting
- Kennzahlen und Werbeerfolgskontrolle

### Onsite-Marketing – Was Sie vom E-Commerce für den eigenen Abo-Shop lernen können

- Usability
- Gestaltung von User Journeys
- Integration der Paywall
- Shop-Gestaltung
- Conversion-Optimierung

### Offsite-Marketing –

#### So setzen Sie Google, Social Media und E-Mailings für den Vertrieb richtig ein

- E-Mailings und Newsletter
- Grundlagen Social Media
- Facebook im Vertrieb
- Suchmaschinenoptimierung und -marketing



## WORKSHOPLEITER



### KONSTANTIN MAIER

Social Media- & Projekt-Strategie,  
netzstrategen, Karlsruhe

# ALLGEMEINE INFORMATIONEN

## TERMIN

**Dienstag, 9. April 2019**

Beginn 10.00 Uhr

Ende 17.00 Uhr

**Mittwoch, 10. April 2019**

Beginn 9.00 Uhr

Ende 16.00 Uhr

## TEILNAHMEGEBÜHR

€ 850,00 (zzgl. MwSt.) für Teilnehmer aus den Mitgliedsverlagen der Landesverbände des BDZV

€ 1.150,00 (zzgl. MwSt.) für übrige Teilnehmer

## VERANSTALTUNGsort

the earlybird berlin

Axel-Springer-Passage

Eingang über Markgrafenstraße 19A

10969 Berlin

Telefon: +49 (0) 30 25 91 – 45 591

E-Mail: mail@earlybird-berlin.de

## LEISTUNGEN

Im Preis enthalten sind die Kosten für Mittagessen, Tagungsgetränke und Teilnehmerunterlagen.

## ÜBERNACHTUNG

Im nahegelegenen Hotel „Mondrian Suites“ ist ein Zimmerkontingent zur Übernachtung (75,00 € pro Nacht exklusive Frühstück) geblockt. Das Kennwort für diese Konditionen erhalten Sie mit der Anmeldebestätigung.

## Kontakt Hotel

mondrian suites berlin

Markgrafenstr. 16 -16a

10969 Berlin

Tel.: 030/21 23 66-0

E-Mail: [direktion@mondriansuites.com](mailto:direktion@mondriansuites.com)

## ZIELGRUPPE

Vertriebs- und Marketingleiter, Mitarbeiter aus dem Vertriebs- und Abo-Marketing der Zeitungsverlage

## ANSPRECHPARTNER

ZV Akademie

Jennifer Nehls

Markgrafenstr. 15

10969 Berlin

Tel.: 030 / 72 62 98 – 244

Fax: 030 / 72 62 98 – 243

[seminar@bdzv.de](mailto:seminar@bdzv.de)

## UNSER PREMIUMPARTNER



# ANMELDUNG WORKSHOP

Digitales Know-how für den Vertrieb – Mit System zum Kunden

9. + 10. April 2019 / Berlin



**BDZV-Mitglied**

**ONLINE ANMELDEN** ODER VIA FAX AN 030 / 72 62 98 - 243  
ODER AN **SEMINAR@BDZV.DE**

**Hiermit melde ich verbindlich an:**

Name/Vorname

Verlag

Funktion

Telefon/Fax

E-Mail

**Rechnungsadresse**

Firmierung

Straße/Hausnummer

PLZ/Ort

## Bei Rücktritt

Sollten Sie an einer gebuchten Veranstaltung nicht teilnehmen können, bestehen folgende Optionen:

- Sie können sich durch einen Ersatzteilnehmer vertreten lassen.
- Sie können die gebuchte Veranstaltung stornieren.
- Bei Stornierungen bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn wird eine nicht erstattungsfähige Bearbeitungsgebühr von 10 % des Teilnahmebetrages erhoben.
- Bei Stornierungen nach diesem Termin oder Nichterscheinen ohne vorherige Stornierung wird der gesamte Teilnahmebetrag fällig.

Bitte beachten Sie: Alle Änderungen und Stornierungen sind nur in Textform möglich.

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen, die Sie unter [www.zvakademie.de](http://www.zvakademie.de) finden.

## Datenschutzhinweis

Wir verwenden die hier erhobenen Daten für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen Angebote der ZV-Akademie per Post zukommen zu lassen. Wir informieren Sie außerdem per E-Mail über ähnliche interessante Veranstaltungen und Weiterbildungsangebote der ZV-Akademie. Der Verwendung Ihrer Daten zu Werbezwecken können Sie jederzeit über alle üblichen Kommunikationsmittel zu den Basistarifen ohne weitere Kosten widersprechen, z. B. per E-Mail an [seminar@bdzv.de](mailto:seminar@bdzv.de) oder per Telefon unter 030 – 72 62 98 244. Weitere Informationen können Sie unserer Datenschutzerklärung entnehmen.